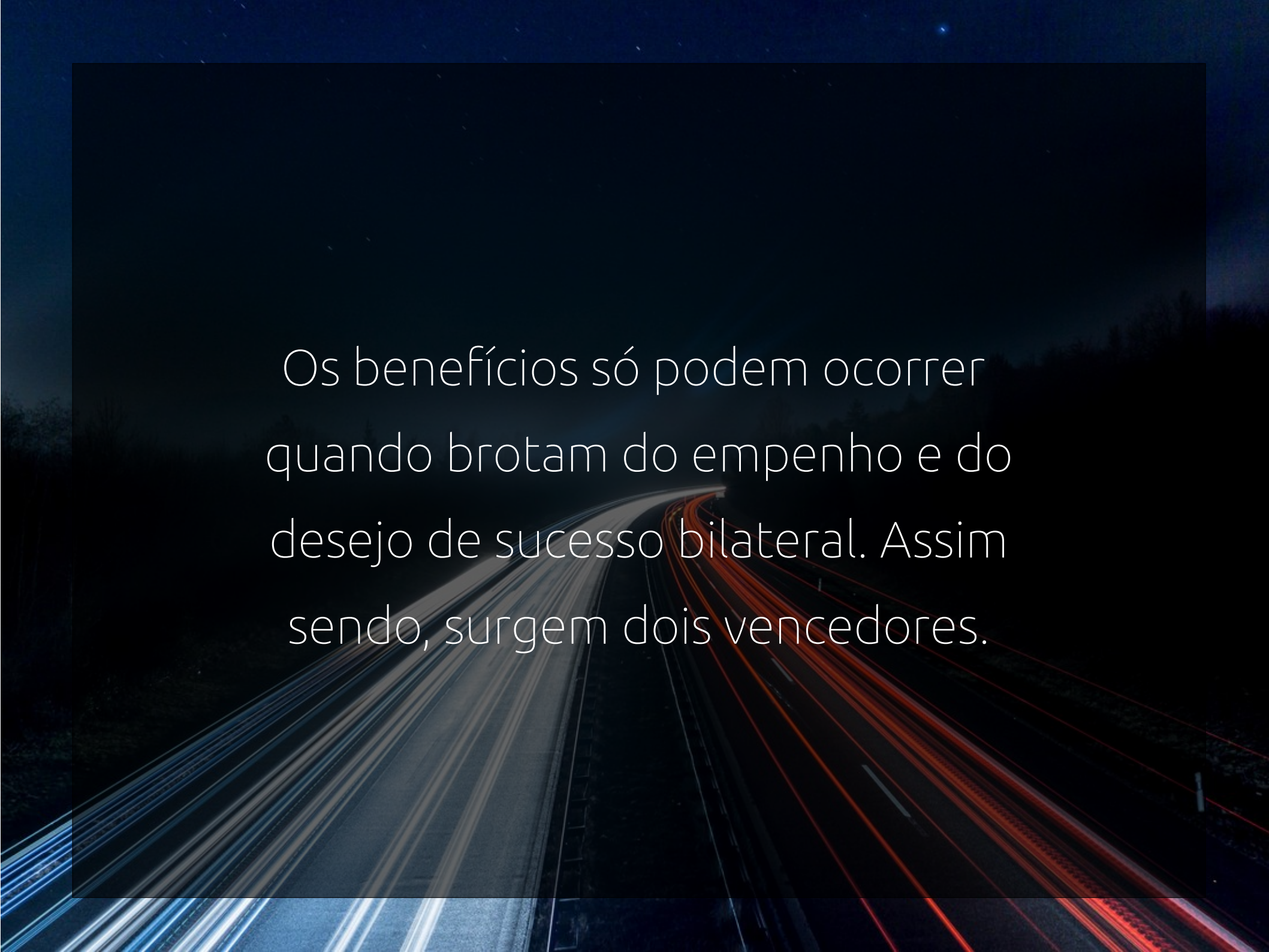




# Acelerador de vendas

Portfólio de tecnologia



Os benefícios só podem ocorrer quando brotam do empenho e do desejo de sucesso bilateral. Assim sendo, surgem dois vencedores.



---

# Quem Somos?

Somos a **Usesoft**, uma empresa de tecnologia especialista na área de **sistemas de gestão e vendas** para integrar as áreas de **gestão, vendas, contabilidade e de marketing**.

Promovemos há mais de duas décadas o desenvolvimento de empresas de diversos segmentos na Bahia, com foco no aumento de produtividade, lucratividade e a segurança.



---

# Pra vender é preciso investir, e para investir é preciso vender

Assim como o departamento financeiro está focado em custos e otimização, o de vendas se foca em receita e crescimento. Sem o setor de vendas a empresa fica sem dinheiro para fazer novos investimentos.

Investir em vendas é essencial, e investir num acelerador de vendas é vender mais e melhor.



---

# Sistema Acelerador de vendas

Sua empresa só é tão boa quanto suas próximas vendas.

Seu produto ou serviço pode até ser capaz de mudar a vida das pessoas, mas talvez elas nem saibam que sua empresa existe.

Como encontrar esses clientes então?





---

# Como funciona?

O acelerador de vendas é uma plataforma de software que une 3 tecnologias pra levar sua empresa a um alto nível comercial:



**Pipeline de vendas**



**Banco de dados com mais de 20 milhões de empresas ativas em todo o país**



**Sistema de prospecção e relacionamento com clientes**



**Prospecte** clientes dentre mais de 20 milhões de empresas ativas por todo o país (e mais de 1 milhão por toda a Bahia) segmentadas por atividade econômica e localidade.



**Qualifique potenciais clientes** e tenha certeza de que seu negócio está atraindo os clientes certos através de filtros e questionários.



**Gerencie seu relacionamento com cliente** armazenando contatos efetuados, agendando contatos futuros e analisando esses contatos via relatórios.

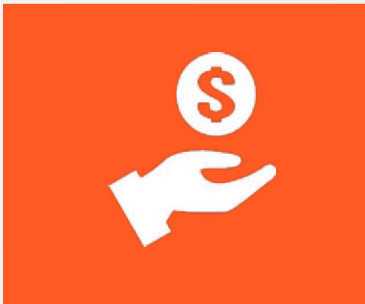


**Monitore e classifique suas vendas e vendedores** através do pipeline de vendas. Quem vende vende melhor.





**Fidelize** mantendo contato periódico com clientes já existentes e criando uma sólida fonte recorrente de vendas.



**Reduza o CAC (Custo por Aquisição de Clientes)** e conquiste mais clientes com menos investimento. Quem compra uma vez numa empresa tem grandes chances de escolher o mesmo local de compra novamente.

**PROSPECTAR**

**CONVERTER**

**FECHAR**

**FIDELIZAR**

---

# Implantação em 5 passos



## 1. MAPEAMENTO DE PROCESSOS

Mapeamento do fluxo de operações da empresa para análise de deficiências operacionais e planejamento eficiente da implantação.



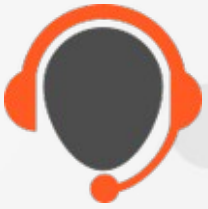
## 2. IMPLANTAÇÃO

Instalação e configuração do software nos computadores da empresa, feitos conforme os processos mapeados do cliente e suas necessidades comerciais.



## 3. TREINAMENTOS

Realização de treinamentos personalizados para os utilizadores, seguindo cronograma planejado e customizado junto ao cliente.



#### **4. SUPORTE TÉCNICO**

Disponibilidade de canais de comunicação para suporte técnico ao cliente com com dúvidas e necessidade de manutenção, via acesso remoto e por outros meios que se façam necessários.



#### **5. ACOMPANHAMENTO**

Verificação dos resultados do processo de implantação, com realização de ajustes, customização de funções do sistema e verificação de dúvidas.





[www.usesoft.com.br](http://www.usesoft.com.br)



(71) 3341-1838



(71) 3341-1838



[usesoftdobrasil](https://www.facebook.com/usesoftdobrasil)



[usesoftsistemas](https://www.instagram.com/usesoftsistemas)



[/company/usesoft-do-brasil](https://www.linkedin.com/company/usesoft-do-brasil)